Commentaires clients :

Nous travaillons avec Nimbus Training depuis plusieurs années et notre collaboration a porté jusqu'à maintenant sur des projets riches et diversifiés.

Nimbus Training a su répondre à nos demandes aussi bien sur des thématiques techniques présentes au catalogue (gestion de projet) que sur l'élaboration d'offres de formation sur-mesure comme le management et la construction de support de communication en anglais.

Le fondateur et Responsable Commercial de la structure, Cédric Tron, a su comprendre nos enjeux business et techniques afin de répondre efficacement à nos problématiques, toujours en nous mettant en relation avec des formateurs passionnés et compétents.

Cécile (FIME)

Lorsque de grands organismes proposent des catalogues épais comme des bottins, avec de multiples dates et lieux … qui ne vous conviennent pas ou qui sont annulées in extremis, mettant votre plan de formation en péril, Nimbus Training construit les formations avec vous et les réalisent chez vous ce qui satisfait de nombreux collaborateurs.

J'ai eu à construire plusieurs plans de formations pour un grand groupe, en relation avec plusieurs instituts de formation, avec Nimbus nous n'avons jamais été déçus :

Les dates de sessions contractualisées étaient toujours tenues,

La documentation était présente à l'ouverture des sessions

Le contenu prévu était enseigné,

Le découpage de la formation respecté.

Patrice (Groupe La Poste)

NIMBUS TRAINING
Formez-vous autrement • Tél : 02-40-85-19-32• projet@nimbus-training.fr

«Si vous cherchez du sûr mesure, alors Nimbus Training sera votre interlocuteur pour vous accompagner dans votre projet de formation. Une relation personnalisée, humaine permettant de mieux répondre à des enjeux de formation et d’atteindre les objectifs. Cette proximité, permet de bénéficier d’un accompagnement de bout en bout tant sur le choix du consultant que sur la construction du déroulé de formation. Au final, beaucoup de satisfaction à avoir collaboré avec Nimbus Training, et le sentiment d’avoir vraiment apporté une réponse de qualité aux collaborateurs concernés »

Sébastien (Maif)

Nous avons fait appel à Nimbus Training pour une formation nommée " la relation client à l'ère de l'intelligence augmentée". merci à Nimbus Training pour leur écoute et leur accompagnement dans le cadrage de l'action afin de mettre en œuvre un programme qui correspond pleinement à notre besoin.

Frédéric (IMA Technologies)

Evaluations stagiaires :

Formations à distance

Fiche de synthèse de formation

Intitulé de la formation:	Téléphone, relation adhérents service prestation prévoyance les fondar
Date:	Le 07-10-22
Client:	Maif Vie
Formateur:	S.T

Evaluation Globale	**4,85**	**/ 5**	**Très bien**

Le formateur	**5,00**	**/ 5**	**Très bien**

La formation	**4,69**	**/ 5**	**Bien**

IPR (Indicateur de Progression Relative)	**+54%**

	Moyenne des auto evaluations
Entrée Formation:	2,8
Sortie Formation:	4,0
Progression réalisée:	+1,2
Progression Maximum Théorique:	+2,2

www.nimbus-training.fr

Fiche de synthèse de formation

Intitulé de la formation: Télétravail, manager un équipe hybride
Date: Le 11-01-22
Client: Casier Judiciaire National
Formateur: E.T

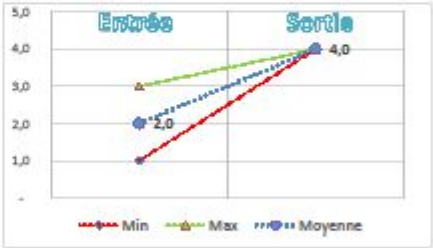
Evaluation Globale	4,83	/ 5	Très bien

Le formateur	4,94	/ 5	Très bien

La formation	4,71	/ 5	Bien

IPR (Indicateur de Progression Relative)	+67%

	Moyenne des auto evaluations
Entrée Formation:	2,0
Sortie Formation:	4,0
Progression réalisée:	**+2,0**
Progression Maximum Théorique:	***+3,0***



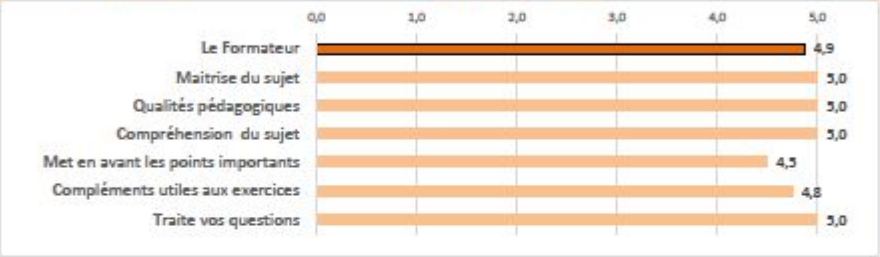
www.nimbus-training.fr

Fiche de synthèse de formation

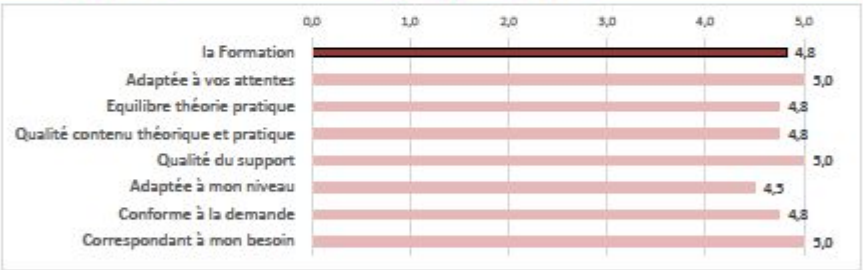
Intitulé de la formation: OpenLayers Prise en main
Date: Du 02-02-22 au 03-02-22
Client: INSEE Val de Loire
Formateur: A.P

Evaluation Globale	4,85	/ 5	Très bien

Le formateur	4,88	/ 5	Très bien

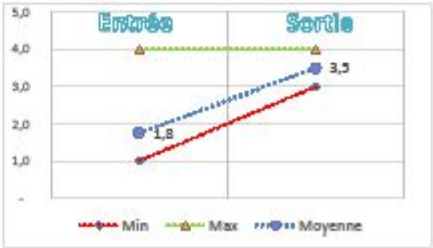


La formation	4,82	/ 5	Très bien



IPR (Indicateur de Progression Relative)	+54%

	Moyenne des auto evaluations
Entrée Formation:	1,8
Sortie Formation:	3,5
Progression réalisée:	+1,8
Progression Maximum Théorique:	*+3,3*



www.nimbus-training.fr

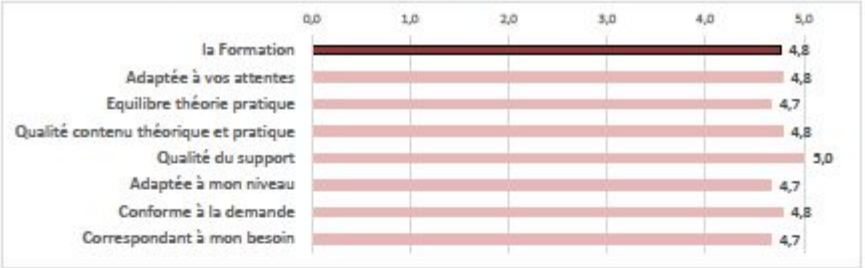
Fiche de synthèse de formation

Intitulé de la formation:	La relation clients à l'heure de l'intelligence augmentée
Date:	Le 05-05-22
Client:	IMA TECHNOLOGIES
Formateur:	S.M

Evaluation Globale **4,88 / 5** **Très bien**

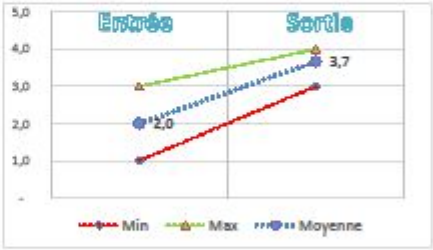
Le formateur **5,00 / 5** **Très bien**

La formation **4,76 / 5** **Très bien**



IPR (Indicateur de Progression Relative) **+56%**

	Moyenne des auto evaluations
Entrée Formation:	**2,0**
Sortie Formation:	**3,7**
Progression réalisée:	**+1,7**
Progression Maximum Théorique:	***+3,0***



www.nimbus-training.fr

Fiche de synthèse de formation

Intitulé de la formation:	Recruter avec le DISC
Date:	Le 18-05-22
Client:	Maif Vie
Formateur:	C.G

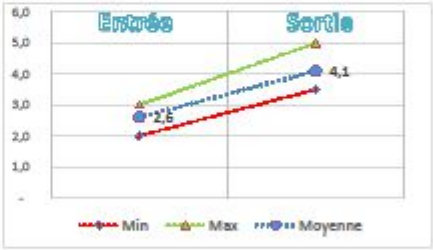
Evaluation Globale	**4,88**	**/ 5**	**Très bien**

Le formateur	**4,97**	**/ 5**	**Très bien**

La formation	**4,80**	**/ 5**	**Très bien**

IPR (Indicateur de Progression Relative)	**+63%**

	Moyenne des auto evaluations
Entrée Formation:	**2,6**
Sortie Formation:	**4,1**
Progression réalisée:	**+1,5**
Progression Maximum Théorique:	***+2,4***



www.nimbus-training.fr

Mise à jour Mars 2023